



CAMBAUM steht als Hersteller von automatischen Zugangskontrollsystemen für Qualität, Innovation und Sicherheit. Zu unseren Kernkompetenzen gehören Design, Entwicklung und Herstellung von Zugangslösungen für sensible Bereiche in beispielsweise Flughäfen, Industriegebäuden oder Sportzentren. Dabei setzen wir auf optimale Funktionalität für die Anwendungen unserer Kunden sowie komfortable Bedienung für deren Passagiere, Mitarbeiter oder Besucher.

Im Zuge unseres dynamischen Wachstums suchen wir Sie als

## **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)**

### **Ihr Profil**

- Qualifizierte kaufmännische oder technische Ausbildung, gerne auch mit Studium
- Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst von technischen Produkten
- Freude an der Betreuung und Beratung von Kunden verbunden mit Reisetätigkeit
- technisches Verständnis
- selbstständige und strukturierte Arbeitsweise, sowie verkäuferisches Talent
- Belastbarkeit, Leistungsbereitschaft und Eigeninitiative
- gutes Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Überzeugungs- und Kommunikationsfähigkeit
- unternehmerisches Denken und Handeln
- Führerschein Klasse B
- Teamfähigkeit
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### **Ihre Aufgaben**

- Neukundengewinnung und Bestandskundenbetreuung
- Angebote und Verträge erstellen
- Bedarfsanalyse mit dem Kunden ausarbeiten
- Projektgestaltung und -betreuung
- Betreuung, Marktbeobachtung und Potenzialanalyse
- Aktiver Vertrieb unserer Produkte und Dienstleistungen sowie technische Beratung und Betreuung von Kunden
- Eigenverantwortliche Steuerung des Vertriebsprozesses und Koordination der Kundenprojekte

### **CAMBAUM GMBH**

Personalabteilung

Im Rollfeld 15, 76532 Baden-Baden

+ 49 7221 9694 0

- Abteilungsübergreifende Zusammenarbeit mit dem Innendienst, der Entwicklungsabteilung, und dem Marketing
- Teilnahme an Messen, Tagungen und Seminaren
- Reklamationswesen

#### **Wir bieten**

Ein spannendes, abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit einem hohen Grad an Selbstständigkeit und erstklassigem Entwicklungspotenzial in einem rasch wachsenden, international tätigen und dynamischen Unternehmen. Flexible Arbeitszeiten, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege, sowie verschiedene Sozialleistungen (z.B. kostenlose Getränke, Mitarbeiterparkplätze, Mitarbeiterrabatte).

#### **Gestalten Sie mit uns die Zukunft!**

Wenn Sie sich in diesem Profil wiederfinden und mit uns neue innovative Produkte von morgen entwickeln möchten, freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen. Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des möglichen Eintrittsdatums per E-Mail an: [an: working@cambaum.de](mailto:an:working@cambaum.de)

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!